



Die Discher Automatisierungstechnik GmbH hat sich als innovatives und leistungsstarkes Unternehmen in vielen Schlüsselbereichen der industriellen Automation auf hohem Niveau national und international etabliert. Seit 24 Jahren entwickelt Discher Automatisierungstechnik Sonderlösungen, vom Engineering bis zum After-Sales-Service, für äußerst komplexe Fertigungs- bzw. Produktionsprozesse.

Wir bieten namhaften Unternehmen ausgereifte Lösungen für besondere Aufgabenstellungen. Überschaubare Hierarchien und eine offene Kommunikation ermöglichen kurze Reaktionszeiten und eine hohe Flexibilität. Moderne Managementmethoden und ein partnerschaftlicher und respektvoller Umgang sind ein wichtiger Bestandteil unserer Unternehmensphilosophie. Die Erschließung neuer Geschäftsfelder und die Erweiterung unserer Produktpalette tragen zu einem stetigen Wachstum bei. Nutzen Sie Ihre Chance, die Zukunft unseres stetig wachsenden Unternehmens mitzugestalten und unterstützen Sie uns als:

## **Vertriebsmitarbeiter / Key Account Manager(m/w) Bereich Sondermaschinenbau**

### **Ihre Aufgaben:**

- Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen und aktive Marktbearbeitung und Neukundenakquisition
- Definition, Weiterentwicklung und erfolgreiche Umsetzung der Vertriebsstrategie – in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Markt- und Wettbewerbsanalysen, Pricing, Produktmanagement
- Übersicht über Engineering, Automatisierung und Service
- Planung, Organisation und Durchführung von Marketingaktivitäten sowie Veranstaltungen/Messen /Schulungen etc.
- Identifikation von Markttrends und –Innovationen, Qualitätssicherung und Weiterentwicklung der Vertriebsprozesse und Tools sowie proaktives Schnittstellenmanagement
- Übernahme von Leitungsaufgaben im Vertriebsbereich

### **Ihre fachliche Kompetenz:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium und/oder eine qualifizierte Ausbildung (idealerweise im Maschinen- und Anlagenbau) mit kaufmännischer oder vertrieblicher Zusatzqualifikation
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Maschinen- und Anlagenbau
- Ausgeprägte Prozess- und Qualitätsorientierung sowie praxiserprobte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Strukturierte, lösungsorientierte Arbeitsweise gepaart mit Verhandlungsstärke
- Vorzugsweise Erfahrung im Umgang mit aktuellen Marketing Tools
- Vertragssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamgeist innerhalb mittelständischer Strukturen und die Fähigkeit, Menschen zu begeistern und motivierend „mitzunehmen“

### **Ihre Vorteile:**

- Intensive Einarbeitung
- Ein zeitgemäß ausgestatteter Arbeitsplatz
- Bewährtes und langjähriges Branchen-Know-how
- Ein angenehmes Arbeitsklima
- Ein attraktives, ausbaufähiges Gehalt
- Unterstützung im Bereich der persönlichen Qualifikation

Sie identifizieren sich mit dieser Position und suchen eine neue Herausforderung, bei der Sie ihr Fachwissen und Ihre Persönlichkeit in einem äußerst innovativen Unternehmen einbringen können? Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung, unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bewerbungen bitte vorzugsweise per E-Mail.

**Discher**  
Automatisierungstechnik

Discher Automatisierungstechnik GmbH  
Graf-Zeppelin-Str. 14  
D-33181 Bad Wünnenberg  
E-Mail: [bewerbung@discher-aut.de](mailto:bewerbung@discher-aut.de)  
[www.discher-aut.de](http://www.discher-aut.de)